



Riferimenti

[Brand ed Eventi](#)

martedì 27 maggio - dalle 16 alle 17:00

Associati per Associati UPDATE GROUP - Webinar "Implementazioni commerciali per aziende produttive e B2B; come passare da una situazione passiva ad una strategia commerciale attiva"

I clienti storici comprano meno, i nuovi faticano ad arrivare e la concorrenza si fa sempre più aggressiva.

Il mercato è cambiato, ma in molte aziende il modo di vendere è rimasto lo stesso.

Un approccio commerciale che si limita ad aspettare le richieste rischia, nel tempo, di ridurre drasticamente i risultati.

La partecipazione al webinar è gratuita previa iscrizione: [ISCRIVITI ORA](#)

Uffici Interessati: Acquisti, Amministrazione, Commerciale, Direzione e gestione strategica, Export e mercati esteri, ICT, Logistica e trasporti, Marketing e comunicazione, Personale e risorse umane, Produzione, Qualità, Ricerca e sviluppo, Sicurezza e ambiente

Argomenti: COMUNICAZIONE, Comunicazione - Varie

Audio Boost: Audio Boost

EVENTO PUBBLICO

Dove:
Webinar - -

[salva nel tuo calendario l'evento presso Webinar](#)

"Implementazioni commerciali per aziende produttive e B2B; come passare da una situazione passiva ad una strategia commerciale attiva"

Nel webinar parleremo in modo pratico e diretto di:

- Le difficoltà reali che oggi le aziende produttive e b2b incontrano a livello commerciale e quali rischi comporta non intervenire.
- Che cosa significa davvero avere un commerciale attivo e come metterlo in pratica con strumenti semplici ed efficaci.

Se anche la tua azienda si riconosce in queste dinamiche, questo incontro può offrire spunti concreti.

La partecipazione al webinar è gratuita previa iscrizione: [ISCRIVITI ORA](#)

Ti aspettiamo